



# Fare affari in Cina

## *strategie, soluzioni finanziarie e aspetti normativi*

Martedì 10 settembre - ore 9.30  
Via San Marco 21/A, Milano

In vista del China International Import Expo, che si terrà a Shanghai dal 5 al 10 novembre, **SACE SIMEST** e la **Fondazione Italia Cina** organizzano un workshop con l'obiettivo di fornire alle imprese indicazioni pratiche su come affrontare al meglio una negoziazione con le controparti cinesi.

Nella giornata formativa saranno esplorate tutte le principali tematiche di riferimento del fare business in Cina: dallo scenario macro-economico e business etiquette, passando per le strategie di vendita per rendere la propria offerta aderente ai requisiti del mercato, fino a soluzioni finanziarie e assicurative a supporto della competitività e strumenti di tutela dei propri prodotti nel mercato della Repubblica Popolare Cinese.

### 9.30 Registrazione partecipanti

#### 10.00 Saluti di benvenuto e introduzione dei lavori

Francesco Boggio Ferraris, Direttore Scuola di Formazione Permanente Fondazione Italia Cina  
Mariangela Siciliano, Responsabile Education to Export, SACE

#### 10.20 I mercati su cui puntare, tra rischi e opportunità: focus Cina

Alessandro Terzulli, Chief Economist, SACE

#### 10.40 Cina 2019: scenari e prospettive per le imprese

Filippo Fasulo, Direttore Centro Studi per l'impresa, Fondazione Italia Cina

#### 11.00 Entrare, stabilirsi e crescere in Cina con le soluzioni SACE SIMEST

Stefano Bellucci, Responsabile PMI, SACE

#### 11.30 Coffee break

#### 11.50 Le 8 parole chiave per una negoziazione di successo in Cina

Francesco Boggio Ferraris, Direttore Scuola di Formazione Permanente Fondazione Italia Cina

#### 12.10 Attrezzarsi per il mercato cinese: la sfida del digitale e gli strumenti gratuiti a supporto

Mariangela Siciliano, Responsabile Education to Export, SACE

#### 12.30 Precauzioni contrattuali nei rapporti con la Cina

Hermes Pazzagliani, Avvocato, NCTM

#### Novità e tendenze in materia di tutela della proprietà intellettuale e trasferimento di tecnologia

Laura Formichella, Avvocato, NCTM

#### 12.50 Sessione interattiva e Q&A

#### 13.30 Networking lunch e a seguire B2B su richiesta

Per richiedere un B2B con un esperto di SACE SIMEST oppure con la Fondazione Italia Cina scrivici a [educationtoexport@sace.it](mailto:educationtoexport@sace.it)